



COHAGA

Die Adresse für Adressen

Für unser Büro in St. Gallen suchen wir per sofort:

Sales MA (Setter), m/w/d m/w/d (30 - 100%)

Die cohaga AG mit Sitz in St. Gallen ist ein führendes Unternehmen im Bereich B2B-Adressdatenbanken. Unser Team für die Datenerstellung umfasst 14 Mitarbeitende, welche alle Informationen mit grösster Sorgfalt direkt von den Websites der jeweiligen Institutionen recherchieren. Für den Vertrieb der Adressdatenbanken steht ein engagiertes Team von acht festangestellten Mitarbeitenden zur Verfügung. Sie übernehmen von unserem Büro an der Fürstenlandstrasse 41 in St. Gallen vielfältige Aufgaben im Vertrieb und in der Kundenbetreuung.

Wir durften in den letzten Jahren stark wachsen und konnten kontinuierlich Marktanteile dazugewinnen. Mittlerweile gehören wir zu den grössten Adress-Brokern der Schweiz. Trotzdem bleibt unsere Kultur geprägt von Innovationsgeist, Kollegialität und Aufbruchsstimmung.

Hast Du Lust, Teil unseres motivierten Teams zu werden und die Zukunft von COHAGA mitzugestalten?

Dein Profil

- Abgeschlossene Ausbildung.
- Alternativ bist Du zwischen 20 und 30 Jahre alt und hast ein abgeschlossenes Studium oder mindestens 2 Semester Deines Studiums bereits absolviert.
- Du verfügst bereits über Berufserfahrung im Verkauf und/oder in einem Start-Up.
- Ausgesprochenes Verkaufstalent und angenehme Umgangsformen.
- Verantwortungsbereitschaft und überdurchschnittliche Leistungsbereitschaft.
- Selbständige, speditive und genaue Arbeitsweise.

Wir bieten Dir

- Spannendes Umfeld, in welchem Du deine Erfahrungen und Fähigkeiten einbringen kannst.
- Wichtiger Bestandteil eines hoch engagierten und kollegialen Teams zu sein.
- Modernes Büro in St. Gallen.
- Fixer Grundlohn von 4000 CHF bei einem 100% Pensum
- 30 CHF pro Termin (Bedingung: der Interessent muss erscheinen und grundsätzlich interessiert sein.)
- 70 CHF zusätzliche Provision pro konvertiertem Deal (Bedingung: der Kunde muss eine Bestellung von mind. 500 CHF tätigen.)

Deine Aufgaben

- Du akquirierst selbstständig neue Kundenbeziehungen und repräsentierst COHAGA.
- Du vereinbarst Verkaufsgespräche für das Closer-Team und übergibst relevante Informationen.
- Du hilfst mit, unsere ambitionierten Umsatz- und Gewinnziele zu erreichen.

Haben wir Dein Interesse geweckt?

Dann freuen wir uns sehr auf Deine Bewerbungsunterlagen an Fabio Mätzler: fm@cohaga.ch
Sollten vorab Fragen auftauchen, so sind wir gerne auch telefonisch erreichbar: 071 221 00 31.