COHAGA
Die Adresse für Sichtbarkeit

60–100% · ab sofort · St. Gallen

Outbound Sales · leadhub

# Sales Development Representative (SDR)

**Die COHAGA AG in St. Gallen entwickelt Software für den B2B-Vertrieb in der Schweiz. Mit leadhub, unserer Go-to-Market-Plattform für Firmen- und Kontaktdaten, haben wir im Juni 2025 einen wichtigen Meilenstein erreicht. Jetzt wollen wir schneller wachsen und suchen dich, um neue Marktpotenziale zu erschliessen, unsere Kundenbasis auszubauen und die Zukunft des digitalen B2B-Vertriebs mitzugestalten.**

## Deine Rolle

Als SDR bist du der erste und entscheidende Kontakt zu neuen Kund:innen. Du identifizierst Zielunternehmen, kontaktierst Entscheider:innen, qualifizierst Leads und vereinbarst Termine.

## Deine Aufgaben

- Aktive Ansprache potenzieller Neukund:innen per Telefon, E-Mail und LinkedIn
- Qualifizierung und Übergabe von Leads an die Account Executives (AE)
- Pflege und Ausbau der Sales-Pipeline im CRM
- Markt-Feedback direkt an das Produktteam

## Das erwartet dich

- Umsatzverantwortung und sehr hohe Provisionsmöglichkeiten
- Direkter Zugang zu Entscheider:innen und strategischen Projekten
- Moderner Tech-Stack und offener Austausch mit der Geschäftsführung
- Ein modernes Büro in St. Gallen, gut erreichbar mit dem ÖV
- Eine Kultur, in der Leistung gesehen und überdurchschnittlich honoriert wird

## Dein Profil

- Du bist extrovertiert und kannst gut mit Ablehnung umgehen
- Du bist ehrgeizig, organisiert und willst im Vertrieb Karriere machen
- Du verstehst Zusammenhänge und kannst den Mehrwert aufzeigen
- Sales-Erfahrung von Vorteil, Quereinstieg möglich
- Perfektes Schweizer- oder Hochdeutsch

## Dein Lohn

Fixlohn

**CHF 5'000**

Dazu kommt eine Teamprovision von 18 % auf den monatlichen Teamumsatz, multipliziert mit einem Booster. Das Modell findest du auf Seite 2.

## Bereit, COHAGA aufs nächste Level zu bringen?

Bewerbung an Wilhelm Traber
**wt@cohaga.ch**
Fragen vorab? 071 221 00 37

COHAGA
Die Adresse für Sichtbarkeit

60–100% · ab sofort · St. Gallen

Sales Development Representative (SDR)

# Dein Lohn: Fixlohn plus Provision

**Zum Fixlohn von CHF 5'000 kommt eine Teamprovision: 18 % des monatlichen Teamumsatzes, multipliziert mit einem Booster, der mit dem Umsatz steigt. Ab einem Teamumsatz von CHF 10'000 pro Monat wird Provision ausbezahlt.**

| Teamumsatz pro Monat | Provision | Booster | Provision Team | Provision pro Person |
|---|---|---|---|---|
| unter CHF 10'000 | 18 % | 0.0 | keine | keine |
| CHF 10'000 | 18 % | 0.8 | CHF 1'440 | CHF 720 |
| CHF 20'000 | 18 % | 0.9 | CHF 3'240 | CHF 1'620 |
| CHF 30'000 | 18 % | 1.0 | CHF 5'400 | CHF 2'700 |
| CHF 40'000 | 18 % | 1.1 | CHF 7'920 | CHF 3'960 |
| CHF 50'000 | 18 % | 1.2 | CHF 10'800 | CHF 5'400 |
| CHF 60'000 | 18 % | 1.3 | CHF 14'040 | CHF 7'020 |
| CHF 70'000 | 18 % | 1.4 | CHF 17'640 | CHF 8'820 |
| CHF 80'000 | 18 % | 1.5 | CHF 21'600 | CHF 10'800 |
| CHF 90'000 | 18 % | 1.6 | CHF 25'920 | CHF 12'960 |
| CHF 100'000 | 18 % | 1.7 | CHF 30'600 | CHF 15'300 |

Die Werte pro Person entsprechen der Hälfte der Teamprovision.
Beispiel: CHF 50'000 Teamumsatz × 18 % × Booster 1.2 = CHF 10'800 Teamprovision, davon CHF 5'400 pro Person.

## Bereit, COHAGA aufs nächste Level zu bringen?

Bewerbung an Wilhelm Traber
**wt@cohaga.ch**
Fragen vorab? 071 221 00 37